
Ref. Doc. : 2500-3335612-1

A : Service de presse / BULL

Mot-Clé : LAMOUCHE



BFM

GOOD MORNING BUSINESS – Le 30/07/2008 – 08:37:15
Interview de monsieur Didier LAMOUCHE, PDG de BULL

GREGOIRE FAVET

C'est le PDG de BULL qui est notre invité. Didier LAMOUCHE, bonjour.

DIDIER LAMOUCHE

Bonjour monsieur FAVET.

GREGOIRE FAVET

Bonjour. Le dynamisme des services informatiques, même en période de ralentissement, il est toujours là !

DIDIER LAMOUCHE

Tout à fait.

GREGOIRE FAVET

C'est ce qu'il faut constater.

DIDIER LAMOUCHE

Tout à fait, et je dirais que notre cas ce n'est pas un dynamisme, c'est presque une explosion, puisqu'on note une augmentation de notre chiffre d'affaires dans ce segment de +20%, c'est-à-dire 2 à 3 fois plus rapide encore que l'industrie.

GREGOIRE FAVET

C'est la confirmation d'un pari que vous avez fait il y a déjà quelques temps, et vraiment là c'est en train de prendre une ampleur dans votre chiffre d'affaires qui devient essentiel maintenant.

DIDIER LAMOUCHE

Absolument. Ecoutez, on est en avance, vis-à-vis de ce pari-là on est en avance par rapport à la feuille de route que j'avais fixée en 2005, à savoir qu'on est bien positionné pour atteindre 50% de notre chiffre d'affaires dans les services cette année, et quasiment, on a effectué ça de manière organique depuis bientôt 3,5 ans maintenant.

GREGOIRE FAVET

Et puis il y a eu cette acquisition de CSB, c'est ça, dans ce domaine des services informatiques. Comment se passe l'intégration, peut-être, tout d'abord Didier LAMOUCHE ?

DIDIER LAMOUCHE

Extrêmement bien. On commence à avoir une bonne expérience maintenant, puisqu'on a fait plus de sept acquisitions depuis 3 ans, acquisitions de taille modeste, mais surtout ciblées sur des profils, des compétences et des marchés que nous voulions attaquer, sur lesquels on voulait se renforcer.

GREGOIRE FAVET

Les clés de votre croissance demain, ça va être ces services informatiques, services et solutions informatiques, qu'il va falloir rentabiliser au mieux maintenant, c'est ça l'objectif ?

DIDIER LAMOUCHE

Voilà. Ecoutez, en 2005 on avait fait le pari d'allumer trois nouveaux moteurs pour redynamiser les offres de BULL, qui, il faut bien le dire, depuis un certain nombre d'années, vivait un peu sur son acquis. Le premier moteur nous l'avons allumé en 2006, grâce à la transformation dans les métiers de services, et on voit qu'aujourd'hui il donne à plein, puisqu'encore une fois on a crû de 20% en prises de commandes et de quasiment 10% en chiffre d'affaires, donc il est bien allumé. Le deuxième moteur, vous l'avez certainement noté, il est dans le domaine des systèmes informatiques, des grands ordinateurs, il s'est allumé en 2007 puisqu'on a commencé à décoller, en terme de chiffre d'affaires, pour notre segment simulations numériques et calculs scientifiques.

GREGOIRE FAVET

Donc ça c'est les supers calculateurs.

DIDIER LAMOUCHE

Voilà, exactement. C'est des grands systèmes qui servent bien évidemment à la simulation nucléaire par exemple, en France, mais également à la simulation automobile, et également, on va parler beaucoup aujourd'hui d'un film qui est en train de sortir, qui s'appelle « Wall.E », et bien voilà, ça sert à ça également. Regardez la progression de ce média et de ce genre de produit, de ces films numériques depuis 5 ans, et bien derrière, dessous, la partie immergée de l'iceberg, c'est le calcul.

GREGOIRE FAVET

Il y a du calcul haute performance.

DIDIER LAMOUCHE

Voilà, exactement.

GREGOIRE FAVET

Donc marché très porteur pour vous.

DIDIER LAMOUCHE

Voilà.

GREGOIRE FAVET

Un troisième moteur, Didier LAMOUCHE.

DIDIER LAMOUCHE

Le troisième moteur, on vient de l'allumer en 2008, c'est donc le stockage sécurisé, parce que quand on calcule il faut aussi stocker les données, de manière sécurisée, et ça c'est un marché qui explose à plus de 10, 15% par an, et donc on a pris pied de manière intéressante avec un produit innovant, qui s'appelle « Globull », dont vous avez peut-être vu le lancement en avril, qui permet d'emporter partout, où qu'on soit, de manière complètement sécurisée, tout son environnement de travail qu'on a sur son PC, et de le retrouver n'importe où, à l'hôtel, chez les amis, dans des bureaux déportés, partout dans le monde.

GREGOIRE FAVET

Là aussi c'est un marché avec une croissance potentielle qui est exponentielle, c'est que le stockage de données, on a de plus en plus de données à stocker, ça c'est un fait, ça ne change pas !

Didier LAMOUCHE

Voilà, ça ne change pas, ça s'accélère, et je veux dire que notre produit se place aux confins de deux grands modes d'utilisation et de grande problématique des clients. Le premier est la sécurité, bien évidemment, les données numériques sont l'endroit où on stocke tous ses secrets, les entreprises et les individus, mais également la mobilité, aujourd'hui, on le voit bien, l'explosion des réseaux, des télécoms, du Wireless, nous permet d'emmener partout nos données, et les clients le demandent. Donc, ce produit se positionne exactement à l'intersection de ces deux marchés-là.

Gregoire FAVET

Sur ceux deux critères, la mobilité et la sécurisation des données. Merci Didier LAMOUCHE d'avoir été avec nous ce matin. Vous êtes le PDG de BULL, qui publie donc ses semestriels. 08:41:17. FIN-